

Delningstjänsterna som ger dig ett rockstjärneliv

Numera behöver du inte vara miljardär för att flyga privatjet, semestra på en yacht eller ha en personlig concierge som planerar din semester. De nya delningstjänsterna uppgraderar en redan god livsstil till ultraexklusiv.



Foto: Hideawas Club

■ Hideaways Club – exklusiva gömställen

När pundet föll efter brexit strömmade det till investerare som ville gå in med kapital i brittiska Hideaways Club, en exklusiv fastighetsfond som äger lyxbostäder över hela världen. För cirka 2,5 miljoner kronor, plus en skaplig årsavgift, får man tillgång till fondens

villor samt en personlig concierge som tar hand om all semesterplanering – som transporter, restaurangbokningar, liftkort och skidutrustning. Sammanlagt har fonden cirka 420 medlemmar och ett 50-tal fastigheter. Drygt 30 av medlemmarna är höjdare inom det svenska näringslivet, däribland den förre Volvochefen Sören

Gyll. I takt med att fler investerare köper in sig i klubben byggs nya villor. Den senast invigda ligger på Sicilien och tog emot de första gästerna i början av juli. Målet är dock inte att växa alltför mycket på medlemsfronten – då faller idén om gömställen för en exklusiv klick som vill semestra i avskildhet.

■ Agapi – medlemsklubb för båtfrälsta

För sju år sedan startade paret bakom företaget Agapi, Alexandra Levinas Asplund och Peder Asplund, processen att utveckla en ny båttyp. Numera säljer de inte bara de egna båtarna, de har också en medlemsklubb som via bokningsappen ger tillgång till Agapibåtar i Stockholms skärgård, Göteborg och i Palma. Enligt Peder Asplund är just medlemskap den

mest intressanta utvecklingen på båtmarknaden. Vill du börja träna, köper du ett träningskort – inte ett eget gym. Samma princip borde gälla för båtar, resonerar han. Precis som på gymmet betalar man alltså en årsavgift. Det billigare medlemskapet ligger på 48 000 kronor, för att kunna boka en lyxigare modell landar kostnaden på det dubbla. Förarbevis krävs, men om man inte gillar att köra båt själv finns kapten att hyra.



Foto: Agapi



Foto: NetJet

■ NetJet – klippkort på privatjet

För den som vill pipa i väg med en privatjet när det passar kan företaget NetJet, världens femte största flygbolag till antalet plan räknat, vara ett alternativ. Kunderna blir delägare i ett flygplan eller köper klippkort på timmar i luften om inte själva ägarskapet känns intressant. Ett klippkort på 25 timmar kostar omkring 155 000 euro. Priset för att bli delägare varierar, men räkna med cirka 12,5 miljoner kronor för den minsta an-

■ SeaNet – deläggande i yachter

Att köpa en yacht är den mest korkade investering du kan göra, enligt den belgiske entreprenören Matty Zadnikar som nyligen lanserade en europeisk gren av det amerikanska företaget SeaNet som säljer delägarskap i yachter. Upp till fyra ägare delar på en yacht och slipper jobbet med besättning och driftskostnader, som Zadnikar hävdar är rena huvudvärken. Den minsta andelen, 25

procent, av en Benetti Delfino 95 går loss på 2,4 miljoner euro. Därutöver tillkommer en årlig avgift på cirka 125 000 euro. Inträdesavgiften och kostnaderna varierar beroende på båtens storlek och i vilken hamn den ligger. SeaNet riktar nu in sig på kunder i Skandinavien eftersom delningskonceptet tilltalar nordbor. Skandinaver prioriterar hållbarhet och ser tjusningen i enkelheten att samäga, menar Matty Zadnikar.



Foto: SeaNet

■ GetMyBoat – 60 000 båtar att hyra

Delningsidén har slagit igenom stort på båtfronten. San Francisco-företaget GetMyBoat har på några år lockat massor av människor att hyra ut sina båtar och finns nu på över 7 000 platser i världen. I appen finns närmre 60 000 objekt att hyra; allt från SUP-bräddor och jetskis till lyxigare husbåtar och yachter med besättning. Ett av de hetaste områdena bland appens användare är Miami, där den dyraste yachten kostar 14 000 dollar om dagen. Å andra sidan tar den upp till 400 personer ombord och kan servera 240 gäster i matsalen. Perfekt för ett bröllop eller företagsevent, skriver ägaren på sin sida. Om man inte har plånbok att hyra en yacht, kanske en kajak för 10 dollar i timmen kan vara ett alternativ.



Foto: Erik Bergin

delen – exklusive priset för flygtimmarna. NetJets, som ägs av finansmannen Warren Buffet via imperiet Berkshire Hathaway, stoltserar gärna med att bolaget uppfann delat ägarskap av privatflyg redan 1984. Warren Buffet var för övrigt en av de tidiga kunderna och blev så förtjust i konceptet att han alltså köpte företaget. NetJets är också frikostiga när det gäller att förse sina kunder med VIP-biljetter, bland annat till Art Basel i Miami, Super Bowl och till diverse konserter världen över.